



Francesco Florio

PARTNER

E-MAIL	fflorio@legance.it
TELEFONO	+39 02 89 63 071
LINGUE	Italiano, inglese, spagnolo e francese
UFFICIO	Milano
SITO	legance.it

○ Corporate M&A

Francesco Florio si occupa di operazioni di M&A e *private equity*, fornendo consulenza su acquisizioni di quote di maggioranza e di minoranza, fusioni, scissioni, accordi di *joint venture*, operazioni immobiliari e altre operazioni straordinarie. Ha assistito i principali fondi di *private equity* e società nazionali e internazionali in alcune delle più importanti operazioni concluse in Italia e in Europa negli ultimi anni, facendosi apprezzare per il suo approccio competente e di pieno coinvolgimento nel *deal*. Grazie anche a importanti esperienze lavorative all'estero, a Londra e a Madrid, Francesco ha maturato una notevole expertise nella gestione di complesse operazioni multigiurisdizionali. Il suo portafoglio clienti comprende società di *private equity* italiane e straniere, società quotate e non, istituzioni finanziarie e imprese familiari (compresi alcuni *family office*). Francesco si occupa anche di rafforzare le relazioni di Legance con istituzioni e clienti nel Regno Unito, in Spagna e in India ed è autore di diverse pubblicazioni legali in materia di diritto societario, *private equity* e M&A.

Francesco Florio è classificato da Chambers and Partners nell'area di pratica Corporate/M&A: High-end Capability ed è menzionato come segue: "*Francesco Florio is creative, responsive and a master of all aspects of complex M&A matters*", "*Francesco's ability to coordinate the different parties involved and manage negotiations effectively is crucial to closing the deal smoothly*" e "*His advice is not limited to the technical part but also offers a company vision that allows us to find quick and effective solutions*" (2026). Inoltre, Francesco è classificato come Next Generation Partner da The Legal 500 nel settore *Private Equity* ed è menzionato come segue: "*Francesco Florio stands out for his unique combination of deep deal-making experience, strategic insight, innovative problem-solving, and exceptional negotiation skills. His understanding of financial principles, sector-specific expertise, and ability to manage high-stakes transactions differentiate him in a competitive field*" e "*is a standout legal professional whose expertise in M&A transactions is matched by his sharp strategic insights and unwavering commitment to client success*" (2025), "*is simply the best lawyer around. Excellent problem solver*" (2024). Francesco è anche citato come Notable Practitioner nella sezione M&A di IFLR1000.

Esperienze professionali

PARTNER | DA 2022

Legance – Avvocati Associati, Milano

PARTNER | 2021

Legance – Avvocati Associati, Londra, Regno Unito e Milano

SENIOR COUNSEL | 2019 – 2021

Legance – Avvocati Associati, Londra, Regno Unito e Milano

SENIOR COUNSEL | 2018 – 2019

Legance – Avvocati Associati, Milano

COUNSEL | 2016 – 2018

Legance – Avvocati Associati, Milano

ASSOCIATE | 2012 – 2016

Legance – Avvocati Associati, Milano

SECONDMENT | 2012

Barclays Bank PLC, Londra, Regno Unito

ASSOCIATE | 2006 – 2012

Bonelli Errede Pappalardo, Roma e Milano

SECONDMENT | 2011

Uría Menéndez, Madrid, Spagna

ASSOCIATE | 2005 – 2006

Pavia Ansaldo, Roma

Formazione

2008

LL.M., International Financial Law, King's College, London, University of London, Londra, Regno Unito

2008

Abilitazione alla professione forense. Iscritto all'Albo degli Avvocati di Roma

2008

Abilitazione alla professione forense. Iscritto all'Albo degli Avvocati di Madrid, Spagna

2005

Laurea in Giurisprudenza, *maxima cum laude*, Università "LUISS - Guido Carli", Roma

Pubblicazioni

Francesco Florio è autore e co-autore di numerose pubblicazioni, tra cui:

- "The Legal 500: Private Equity Country Comparative Guide", Italy Chapter, The Legal 500, co-autore, gennaio 2022;
- "Chambers Global Practice Guide Private Equity 2021", Italy Chapter, Chambers and Partners, co-autore, ottobre 2021;
- "Chambers Global Practice Guide Private Equity 2020", Italy Chapter, Chambers and Partners, co-autore, novembre 2020;
- "Lexology and Getting The Deal Through: Private M&A 2021", Lexology Getting The Deal Through, co-autore, ottobre 2020;
- "Lexology and Getting The Deal Through: Private M&A 2020", Lexology Getting The Deal Through, co-autore, settembre 2019;
- "Private M&A 2019", Italy Chapter, Getting The Deal Through, co-autore, ottobre 2018;
- "Private M&A 2018", Italy Chapter, Getting The Deal Through, co-autore, ottobre 2017.