



Filippo Troisi

FOUNDING E SENIOR PARTNER

E-MAIL	ftroisi@legance.it
TELEFONO	+39 02 89 63 071 (Milano) +39 06 93 18 271 (Roma)
LINGUE	Italiano, inglese e francese
UFFICIO	Milano e Roma
SITO	legance.it

○ Corporate M&A

Filippo Troisi è stato coinvolto in molteplici importanti operazioni effettuate sul mercato italiano, assistendo società e istituti finanziari, fondi di *private equity* e banche di investimento. Nel dipartimento di Corporate Finance dello studio, si occupa di operazioni di fusione, acquisizione (comprese offerte pubbliche di acquisto) e di *Private Equity* nei vari settori dell'economia, ivi inclusi, quello bancario, assicurativo, industriale, immobiliare e delle telecomunicazioni.

A partire dal 2025 è Co-Managing Partner di Legance.

Dal 2010, Filippo è stato costantemente definito Miglior Avvocato Italiano, ricevendo diversi riconoscimenti che confermano tale definizione. Una selezione molto limitata dei premi ricevuti da Filippo Troisi include: "Top M&A *Dealmaker*" da MergerLinks (2025 e 2022), "Avvocato dell'Anno" da Mag Legalcommunity (2021, 2020 e 2017), "Primo avvocato italiano" nella classifica individuale di MergerMarket, in relazione alle operazioni di M&A (2018), "Primo avvocato tra i trenta *business lawyers* più importanti italiani" selezionato da GQ (2017).

Anche tutte le più importanti *legal directories* internazionali definiscono Filippo come *leader* di mercato nel settore. In particolare:

Chambers and Partners classifica Filippo Troisi come Star Individual nella *practice area* Corporate/M&A: High-end Capability e in Band 1 nella *practice area* dedicata al Private Equity, con le seguenti menzioni: "*Filippo Troisi is a great lawyer and very well known in this space*", "*is extremely active. He has great clients and does great work*" e "*is the best senior lawyer in Italy*" (2026), "*very good negotiator with a strategic view*", "*he really understands the client's needs and situation*", "*Filippo Troisi has great commercial insight*", "*he offers many years of experience in the most important transactions carried out in Italy*", "*Filippo's outstanding and thoroughly well-justified reputation is*

backed up by his contributions at the negotiating table”, “is the number one in Italy. His skills, experience and commercial vision allow him to deal with any type of operation and interact with confidence with the main players in the country”, “is one of the best lawyers in the country” e “Filippo is one of the main private equity lawyers in Italy. He is very commercially aware and solution-oriented” (2025), “excellent on a wide range of matters” (2024), “great” Filippo Troisi “is one of the best and most experienced lawyers and offers exceptional professional skills” (2023), “is one of the best private equity lawyers I have ever worked with” e “a highly sophisticated negotiator who is able to properly balance commercial issues with the legal context” (2022), “an extremely experienced M&A lawyer” e “ability to sense the deal and understand the ultimate needs of the client” (2021), “excellent, fast and attentive” e “top of the market - calm and efficient, as well as excellent in private equity” (2020), “very commercial, very good at negotiating and understanding the client’s needs, with a diplomatic approach” (2019), “very highly regarded and respected in the market”, “happy to get his hands dirty” e “very resourceful” (2018), “experienced M&A lawyer with a considerable reputation in the market” e “commercial, client-focused and effective. He defends the client’s interests while at the same time facilitating agreements and finding a good compromise” (2017), “recommended for his negotiation skills” (2016), “a fantastic lawyer - motivated and available” (2015), “technically strong and truly dedicated to the client. He is also a pleasant person to deal with and is well regarded in the market” (2014).

The Legal 500 classifica Filippo Troisi nella categoria Hall of Fame per entrambi i settori Private Equity e Commercial, Corporate and M&A menzionandolo come segue: *“Filippo Troisi is one of the most competent and experienced lawyers in the market and I have my total trust in him on any aspect of the deal execution” e “Filippo Troisi is able to take a commercial and pragmatic approach to guide his client through the most delicate phases of deal negotiations” (2022), “The smartest lawyer around” (2020).*

Esperienze professionali

FOUNDING, SENIOR E CO-MANAGING PARTNER | DA 2025

Legance – Avvocati Associati

FOUNDING E SENIOR PARTNER | 2007 – 2025

Legance – Avvocati Associati

PARTNER | 1999 – 2007

Gianni, Origoni, Grippo & Partners. Ha ricoperto prestigiose posizioni manageriali e ha co-guidato per molti anni il dipartimento di M&A

ASSOCIATE | 1991 – 1998

Gianni, Origoni, Grippo & Partners

ASSOCIATE | 1988 – 1991

Pavia, Marin, Profili

Formazione

1992

Abilitazione alla professione forense. Iscritto all'Albo degli Avvocati di Roma

1991

Ammissione all'Albo di New York, U.S.A.

1991

LL.M., Comparative Jurisprudence, New York University, New York, U.S.A.

1988

Laurea in Giurisprudenza, *maxima cum laude*, Università degli Studi di Napoli "Federico II", Napoli

Recenti Esperienze Accademiche

Filippo Troisi tiene regolarmente lezioni di diritto societario e su aspetti relativi ad operazioni di M&A ed è stato docente, tra l'altro, ai seguenti corsi:

- Dal 2012: *"Legal aspects in M&A Transactions"*, al *Master of Science in International Management* presso l'Università Commerciale Luigi Bocconi, Milano;
- Dal 2015: *"Le associazioni tra professionisti"*, al Master in Consulente Legale d'Impresa presso l'Università "LUISS – Guido Carli", Roma;
- 2018/2019: *"Diritto dei mercati finanziari"*, Facoltà di Economia presso l'Università LUM "Jean Monnet", Bari;
- 2012: *"Aspetti legali nelle operazioni di M&A: il contratto di compravendita di azioni"* al *Corporate and Real Estate Master* presso l'Università LUM "Jean Monnet", Bari.

Alcune Pubblicazioni

È stato autore di vari articoli pubblicati in testi universitari e riviste internazionali, tra cui:

- *"Chambers Global Practice Guide Private Equity 2021"*, Italy Chapter, Chambers and Partners, co-autore, ottobre 2021;
- *"Chambers Global Practice Guide Private Equity 2020"*, Italy Chapter, Chambers and Partners, co-autore, novembre 2020;
- *"Lexology and Getting The Deal Through: Private M&A 2021"*, Lexology Getting The Deal Through, co-autore, ottobre 2020;
- *"Lexology and Getting The Deal Through: Private M&A 2020"*, Lexology Getting The Deal Through, co-autore, settembre 2019;
- *"Private M&A 2019"*, Italy Chapter, Getting The Deal Through, co-autore, ottobre 2018;
- *"Private M&A 2018"*, Italy Chapter, Getting The Deal Through, co-autore, ottobre 2017;
- *"Private Equity 2015 - Transactions – Italy"*, Getting the Deal Through co-autore, febbraio 2015;
- *"Offerta pubblica di acquisto preventiva"*, Commento al Testo Unico della Finanza, co-autore, UTET Giuridica, 2012;
- *"Acquisto di concerto"*, Commento al Testo Unico della Finanza, co-autore, UTET Giuridica, 2012;
- *"Aspetti legali e contrattuali nelle operazioni M&A"*, autore del capitolo nel libro *"Finanza Aziendale 2"*, Università Bocconi, pubblicato dai professori Maurizio Dallochio – Antonio Salvi, 2011;

- *“Amendment to the rules governing contributions in kind into Italian joint stock companies”*, co-autore, articolo pubblicato in Executive.com, ottobre 2009;
- *“Implementation in Italy of the takeover directive”*, co-autore, articolo pubblicato in TopLegal International, Italia, aprile 2008;
- *“Conquistare un fondo italiano di real estate quotato”*, articolo su l’offerta pubblica di acquisto concorrente su un fondo di real estate quotato, The European Lawyer, novembre 2007.

Alcuni Seminari

È stato relatore nel contesto di importanti seminari in Italia e all’estero, tra cui:

- *“The Italian Banking Conference 2019”*, in collaborazione con The Ruling Companies e LUISS Business School, Roma, novembre 2019;
- *“Equity and Debt Investments in Italy Conference”*, Ambasciata d’Italia a Londra, ogni edizione dal 2015;
- *“Convergence in Company Law? EU and US in comparison”*, Università “LUISS Guido Carli”, Roma, 20 aprile 2017;
- *“M&A come strumento per creare valore”*, Università Commerciale Luigi Bocconi, Milano, 16 marzo 2015;
- *“M&A: Strumento di crescita in tempi di crisi? Governance e performance delle società quotate”*, Università Bocconi, Milano, 22 ottobre 2012;
- *“Questioni legali circa la nomina di organi societari nelle società quotate attraverso il voto segreto”* Hotel Principe di Savoia, Milano, Italia, 23 marzo, 2005;
- *“Le regole base delle offerte pubbliche di acquisto in Italia”*, New York State Bar Association, International Law & Practice Section, Roma, Italia, 16-19 ottobre 2002;
- *“Misure difensive contro le OPA ostili”*, The Italian Financial Markets Conference Competing in a Global Market, St. Regis Grand Hotel, Roma, 11 giugno 2002;
- *“OPA italiane: le regole da seguire per acquistare azioni in società italiane quotate”*, Global Corporate Counsel Association, a Chapter of the American Corporate Counsel Association, Roma, 30 novembre 2002;
- *“Acquisizioni di società italiane non quotate”*, seminario organizzato da Practical Law Company, Law Society, Londra, 2000;
- *“Il regime delle OPA in Italia”*, Finanziamenti nell’M&A: OPA di società italiane quotate, Hotel Palace, Milano, 13 marzo 2000.