



Giovanni Nardulli

SENIOR PARTNER

E-MAIL	gnardulli@legance.it
TELEFONO	+39 02 89 63 071 (Milano) +39 06 93 18 271 (Roma)
LINGUE	Italiano, inglese
UFFICIO	Milano e Roma
SITO	legance.it

○ Corporate M&A

Giovanni Nardulli si occupa di operazioni di fusione e acquisizione con particolare enfasi nei riguardi di quelle transnazionali. Rappresenta regolarmente società italiane e straniere, quotate e non, comprese società multinazionali e fondi di *private equity*, in operazioni di M&A, *joint-venture*, privatizzazioni, consulenza nel diritto societario e commerciale e operazioni di *real estate*.

Giovanni Nardulli è citato regolarmente nelle classifiche di settore come un esperto di M&A nel mercato italiano ed è classificato come *Leading Partner* da The Legal 500 nel settore *Commercial, Corporate and M&A*.

Giovanni Nardulli assiste primari operatori del settore sanitario nell'ambito delle operazioni di M&A, incluse le acquisizioni di ospedali e di altre società nel settore, nonché gli investimenti e la contrattualistica nel settore dell'uso terapeutico e cosmetico della cannabis.

Giovanni Nardulli è un Fellow dell'American Bar Foundation.

mmmkknk

Esperienze professionali

SENIOR PARTNER | FROM 2013

Legance – Avvocati Associati, Roma

MANAGING PARTNER | 2007 – 2013

Legance – Avvocati Associati, Roma

PARTNER | 1996 – 2007

Gianni, Origoni, Grippo & Partners, Roma

RESIDENT PARTNER | 1991 – 1996

Gianni, Origoni, Grippo & Partners, New York. Abilitato con la qualifica di Foreign Legal Consultant nello stato di New York, U.S.A.

VISITING ATTORNEY | 1989 – 1990

Morrison & Foerster, San Francisco, U.S.A.

Formazione

1988

Parker School of Foreign and Comparative Law, Columbia University, New York City, U.S.A.

1987

English Law Certificate, City of London Polytechnic, Londra, Regno Unito

1987

Abilitazione alla professione forense. Iscritto all'Albo degli Avvocati di Roma

1983

Laurea in Giurisprudenza, *magna cum laude*, Università degli Studi "La Sapienza", Roma

Pubblicazioni

È autore di numerose pubblicazioni e ha partecipato in qualità di relatore a seminari organizzati dall'Ordine degli Avvocati e da altre organizzazioni sia in America che in Europa, analizzando tematiche di diritto societario e commerciale, tra cui:

- *"Law of International Insolvencies and Debt Restructuring"*, co-autore, Oceana Publications, 2006;
- *"International Business Negotiations in Italy"*, The ABA Guide to International Business Negotiations, 2005;
- *"EU Cross-border securities offerings: an overview"*, Fordham International Law Journal, Volume 19, febbraio 1996.