



Giacomo Gitti

PARTNER

E-MAIL	ggitti@legance.it
TELEFONO	+39 02 89 63 071
LINGUE	Italiano, inglese e spagnolo
UFFICIO	Milano
SITO	legance.it

☐ Corporate M&A

☐ Real Estate

Giacomo Gitti si occupa prevalentemente di operazioni straordinarie M&A, diritto societario e commerciale e *real estate*. Assiste regolarmente fondi di investimento (*private equity* e *venture capital*), società (quotate e non), istituzioni finanziarie, imprenditori, italiani e stranieri, e famiglie, nell'ambito di complesse operazioni straordinarie, fusioni e acquisizioni, *joint venture* e riorganizzazioni societarie, in diversi settori (industriale, FIG, *energy* e *real estate*).

Ha maturato una vasta esperienza nell'ambito della redazione e negoziazione di contratti di acquisizione, accordi di investimento, patti parasociali e contratti di *partnership* commerciale di lunga durata nell'ambito di operazioni straordinarie complesse. In particolare, si segnala, che ha assistito in diverse occasioni imprenditori in operazioni di vendita delle proprie aziende/società, spesso con contestuale reinvestimento nel capitale della società acquirente.

Si occupa dello sviluppo delle relazioni di Legance con i c.d. *nordics* (Svezia, Danimarca, Norvegia e Finlandia) e supporta il *team* dedicato alla gestione dei rapporti con i paesi del Benelux.

È attualmente membro della CRINT (Commissione Rapporti Internazionali) del Consiglio dell'Ordine di Milano e *mentor* in diversi programmi istituzionali per la crescita e l'accelerazione delle *startup*.

Si è laureato con lode presso l'Università degli Studi di Pavia nel 2003 e ha frequentato l'Academy of American and International Law, International and Comparative Law Centre of the Southwestern Legal Foundation di Dallas, Texas, nel 2009.

Giacomo Gitti è classificato come Next Generation Partner da The Legal 500 nel settore Commercial, Corporate and M&A ed è menzionato come segue: "Giacomo Gitti has deep knowledge of the market's best practices, but also extensive experience in the main issues that arise during one-to-one negotiations. Obtains the best possible results for his clients" e "he understands that timing is important and he is able to navigate the deal in the right way, telling clients what should be left to the counterparty and what they should fight for" (2025), "he is the best professional I've ever worked with. He is hard worker but smart and very intelligent. He can adapt his deep competences to your need and to the specificity of your business and your actual situation" (2023).

Esperienze professionali

PARTNER | DA 2021

Legance – Avvocati Associati, Milano

SENIOR COUNSEL | 2019 – 2021

Legance – Avvocati Associati, Milano

COUNSEL | 2016 – 2019

Legance – Avvocati Associati, Milano

ASSOCIATE | 2015 – 2016

Legance – Avvocati Associati, Milano

SECONDMENT | 2015

Wragge Lawrence Graham & Co LLP, Londra, Regno Unito

ASSOCIATE | 2008 – 2015

Legance – Avvocati Associati, Milano

SECONDMENT | 2008

Sorin, Milano

ASSOCIATE | 2005 – 2007

Avv. Emanuele Gitti Studio Legale, Brescia

PRATICANTE | 2003 – 2005

Avv. Emanuele Gitti Studio Legale, Brescia

Formazione

2011

Iscritto all'Albo degli Avvocati di Milano

2009

Academy of American and International Law, International and Comparative Law Centre of the Southwestern Legal Foundation, Dallas, Texas, U.S.A.

2006

Abilitazione alla professione forense

2003

Laurea in Giurisprudenza, *maxima cum laude*, Università degli Studi di Pavia, Pavia