

# Giovanni Nardulli

## SENIOR PARTNER

*Giovanni Nardulli si occupa di operazioni di fusione e acquisizione con particolare enfasi nei riguardi di quelle transnazionali. Rappresenta regolarmente società italiane e straniere, quotate e non, comprese società multinazionali e fondi di private equity, in operazioni di M&A, joint-venture, privatizzazioni, consulenza nel diritto societario e commerciale e operazioni di real estate.*

*Giovanni Nardulli è citato regolarmente nelle classifiche di settore come un esperto di M&A nel mercato italiano.*

*Giovanni Nardulli assiste primari operatori del settore sanitario nell'ambito delle operazioni di M&A, incluse le acquisizioni di ospedali e di altre società nel settore, nonché gli investimenti e la contrattualistica nel settore dell'uso terapeutico e cosmetico della cannabis.*

*Giovanni Nardulli è un Fellow dell'American Bar Foundation.*

## ESPERIENZE PROFESSIONALI

- Senior Partner** | 2013  
Legance – Avvocati Associati, Roma
- Managing Partner** | 2007 – 2013  
Legance – Avvocati Associati, Roma
- Partner** | 1996 – 2007  
Gianni, Origoni, Grippo & Partners, Roma
- Resident Partner** | 1991 – 1996  
Gianni, Origoni, Grippo & Partners, New York. Abilitato con la qualifica di Foreign Legal Consultant nello stato di New York, U.S.A.
- Visiting Attorney** | 1989 – 1990  
Morrison & Foerster, San Francisco, U.S.A.

## FORMAZIONE

- 1988**  
Parker School of Foreign and Comparative Law, Columbia University, New York City, U.S.A.
- 1987**  
English Law Certificate, City of London Polytechnic, Londra, Regno Unito
- 1987**  
Abilitazione alla professione forense. Iscritto all'Albo degli Avvocati di Roma
- 1983**  
Laurea in Giurisprudenza, *magna cum laude*, Università degli Studi "La Sapienza", Roma

## PUBBLICAZIONI

È autore di numerose pubblicazioni e ha partecipato in qualità di relatore a seminari organizzati dall'Ordine degli Avvocati e da altre organizzazioni sia in America che in Europa, analizzando tematiche di diritto societario e commerciale, tra cui:

- > "Law of International Insolvencies and Debt Restructuring", co-author. Oceana Publications, 2006;
- > "International Business Negotiations in Italy", The ABA Guide to International Business Negotiations, 2005;
- > "EU Cross-border securities offerings: an overview", Fordham International Law Journal, Volume 19, febbraio 1996.



## INFO

- Data di nascita**  
1 gennaio 1961
- Telefono**  
+39 02 89 63 071 | +39 06 93 18 271
- E-Mail**  
gnardulli@legance.it
- Sito Web**  
www.legance.it
- Ufficio**  
Milano  
Roma
- Lingue**  
Italiano  
Inglese

## AREE DI ATTIVITÀ



Corporate Finance



Life Sciences & Healthcare